



¿Qué puede ofrecerle Ferias Mechongué al empresario del campo hoy en día?



PREMISA
CAMPO ACTUAL
VALOR AGREGADO
COMPETITIVIDAD
ATRIBUTO PRINCIPAL
EMPATÍA

La experiencia determina que la velocidad y la capacidad de análisis para saber qué decisiones tomar es lo que usted necesita y lo que **Ferias** le puede dar.

Pero sin duda lo mejor que la empresa puede ofrecerle es su empatía para saber escuchar sus necesidades y actuar en consecuencia para mejorar **Su Competitividad** y como resultado **Su Rentabilidad**.



ATRIBUTO PRINCIPAL EMPATÍA

Ferías Mechongué conoce el mercado y se actualiza para saber cuáles son las necesidades específicas de sus clientes en todo momento.

SERVICIOS

Ferías Menchongué se especializa en la comercialización de haciendas vacunas para la venta en el mercado de Liniers y a la compra venta, arrendamiento, capitalización, tasación y subdivisión de campos del sudeste de la provincia de Buenos Aires

PREMISA CAMPO ACTUAL

Los cambios tecnológicos y la evolución del comercio afecta a todos los actores del sector.
Ferías Mechongué progresa junto al campo.

VALOR AGREGADO COMPETITIVIDAD

Ferías Mechongué busca estar siempre preparada para encontrar nuevas y mejores oportunidades para nuestros clientes.

HACIENDAS

Ferías Mechongué se especializa en la comercialización de haciendas vacunas a través de Martín G. Lalor S.A. La venta directa de gordo para consumo y exportación. La venta particular de invernada y cría, como así también de reproductores.

CAMPOS

Nos enfocamos en la compra-venta, arrendamiento, capitalización, tasación y subdivisión de campos del sudeste de la pcia. de Bs. As. Esta tarea es llevada a cabo a través de la comunicación personal y confidencial e/ los socios de la empresa y el dueño del campo.

LA CONSTANTE ES EL CAMBIO



Ésta es la única verdad en la que podemos apoyarnos con confianza.
El éxito nunca depende exclusivamente de una sola empresa sino que abarca a toda la cadena.
Por eso es clave saber seleccionar los mejores proveedores.



••• **CAMBIO**
••• **ADAPTACIÓN**
••• **EFFECTIVIDAD**



EMPRESA

NUESTRO OBJETIVO MAXIMIZAR LAS OPORTUNIDADES

Ferías Mechongué trabaja para mejorar las negociaciones de sus clientes detectando oportunidades en el mercado y disminuyendo los riesgos que pueden afectar a su empresa.

CLIENTES

¿Cómo son los clientes de Ferías Mechongué?

Son empresarios del campo que valoran la prestación de un servicio eficiente para poder disminuir las amenazas y aprovechar al máximo las oportunidades que les brinda el entorno en el que operan.

EMPATÍA

Es un valor que se transfiere a todas las acciones que realiza la empresa. Consiste en saber escuchar y en base a dicha información poder actuar coherentemente para obtener resultados de excelencia.

COMPETITIVIDAD

Ser una empresa competitiva es saber superar los obstáculos eficientemente, conocer el entorno y trabajar duro para alcanzar los objetivos. **Ferías Mechongué** busca ser el aliado estratégico que ayude a que su empresa sea competitiva.

TESTIMONIOS QUE AVALAN NUESTRO TRABAJO

“Hace 30 años que trabajó con **Ferías Mechongué**, el trato es totalmente personalizado. Ellos mismos revisan las tropas”.

Luis Amadeo Lastra | Estancias Unidas S.A.

“Cuando trabajamos con Ferías Mechongué notamos que siempre cumple con lo acordado, hay una palabra y una lealtad”.

César Almada | Firma Otto Jorge Bemberg



OFICINA

Av. Circunvalación 102 Mechongué

TEL-FAX

(02266) 493062

SITIO WEB

www.feriasmechongue.com.ar

RAUL ROMAN

Tel. (0223) 155 766929 E-Mail: raul@feriasmechongue.com.ar

FRANCISCO DE AURTENECHÉ

Tel. (0223) 155 945455 E-Mail pancho@feriasmechongue.com.ar

DIEGO CASTAÑO

Tel. (0223) 155 267358 E-Mail diego@feriasmechongue.com.ar